

最近和几位在伦敦和曼彻斯特做实业的朋友聊天，他们不约而同地提到一个词：OPEX，也就是运营支出。电费账单、电网扩容费、备用柴油发电机的维护成本，这些项目像一座座小山，压在企业的利润报表上。尤其是在当前能源价格波动和净零排放目标的压力下，如何有效“瘦身”OPEX，成了英国工商业主们一个实实在在的、迫切的课题。

工商业储能如何为英国企业降低运营支出

最近和几位在伦敦和曼彻斯特做实业的朋友聊天，他们不约而同地提到一个词：OPEX，也就是运营支出。电费账单、电网扩容费、备用柴油发电机的维护成本，这些项目像一座座小山，压在企业的利润报表上。尤其是在当前能源价格波动和净零排放目标的压力下，如何有效“瘦身”OPEX，成了英国工商业主们一个实实在在的、迫切的课题。

这里头其实有个蛮有意思的现象。传统思路是“节流”，比如换LED灯、优化生产流程。这当然有效，但天花板也低。现在，一种更主动的思路正在成为共识，那就是通过能源的“开源”与“调度”来实现降本——具体来说，就是部署工商业储能系统。这不再是简单的备用电源概念，而是一个精明的财务和能源管理工具。它允许企业在电价低谷时充电，在高峰时放电或参与电网服务，直接对冲高昂的电价。英国商业、能源和工业战略部（BEIS）曾发布报告指出，灵活性能源技术，包括储能，是降低系统整体成本、支持脱碳的关键。你看，这已经从技术选项，上升为一种战略选择了。

让我们看一些具体的数据和逻辑阶梯。现象是电费高企和电网不稳定。数据呢？根据英国国家电网ESO的数据，英国电力系统的日间峰谷价差在某些时段可以非常显著，这为储能套利创造了天然的经济空间。而更深一层的逻辑是，一套设计良好的储能系统，其价值维度是多元的：

电费账单管理：通过峰谷套利，直接削减最高可达30%的电力成本。

需量电费规避：平滑用电功率曲线，避免因短时功率激增而支付高额需量电费。

提升供电韧性：在电网故障或限电时提供后备电力，保障关键生产不中断，这避免了停产损失——这笔账，往往比电费本身更大。

创收潜力：在允许的情况下，参与电网的平衡机制或频率响应服务，将储能系统从一个成本中心转变为收入来源。

讲个贴切的案例吧。我们海集能（HighJoule）为英格兰北部一家中型食品加工厂部署了一套500kWh的集装箱式储能系统。这家工厂的冷冻库是耗电大户，且用电时段集中。我们的方案不仅仅是安装电池，而是整合了能源管理系统（EMS），对工厂的用电负荷、电价信号和电池状态进行实时优化调度。结果呢？项目实施后第一年，工厂的电力采购成本降低了约22%，同时因为减少了柴油发电机的使用，维护成本和碳排放也大幅下降。厂长后来跟我们讲，这套系统最让他省心的是“智能”，不需要额外增加人力去管理，它自己就在那里默默地省钱、保生产。

从这个案例，我们可以得出一点更深入的见解。降低OPEX，功夫往往在“电”之外。它考验的是对能源流、信息流和资金流的整合能力。一套成功的工商业储能解决方案，其核心不是简单的硬件堆砌，而是基于对客户运营模式、当地电网政策、电价结构的深刻理解所做出的定制化设计。我们海集能在南

通和连云港的基地，一个负责深度定制，一个负责规模制造，就是为了从源头保障这种“理解”能精准地转化为可靠的产品。近20年全球项目的经验告诉我们，在英国的湿润天气和北欧的严寒中稳定运行的系统，设计标准必然是不同的。这种全产业链的掌控和本土化的适配能力，才是确保客户OPEX持续降低的基石。

所以，当我们在谈论工商业储能降低英国企业的OPEX时，我们实际上在谈论一场静悄悄的能源管理革命。它把能源从一项被动支付的费用，变成了可以主动管理和优化的资产。这不仅仅是安装几个电池柜，而是引入了一位24小时在线的、不知疲倦的“能源财务官”。

那么，你的企业是否已经清晰地描绘出自身的能源负荷曲线？下一次电价高峰来临时，你准备继续支付账单，还是考虑让储能系统为你“挺身而出”，把成本转化为潜在的收益呢？

来源: <https://www.hj-wireless.com>